

ACCOUNT MANAGER ANDES



Ben jij als Account Manager toe aan je eerste of tweede stap? En heb je ervaring met industrie of overheid? Dan is dit misschien wel jouw nieuwe uitdaging!

De functie

Als Account Manager ben je volledig verantwoordelijk voor het opzetten en uitvoeren van sales trajecten. Je richt je op onze toekomstige klanten en op lange termijn relaties binnen de sectoren industrie en overheid. Je bent een professionele gesprekspartner en bent in staat om de klantvraag op een creatieve manier te vertalen naar een eindoplossing. Je werkt in een team van 5 Account Managers en werkt samen met product management en marketing in de ontwikkeling van nieuwe productoplossingen en marketingactiviteiten zoals beurzen en klant bijeenkomsten.

Waarom Andes?

Andes, de ontwikkelaar van LTC software, is internationaal actief voor overheden en bedrijven. Met onze oplossingen zijn we in staat om de arbeidsintensieve werkzaamheden bij onze klanten beter te organiseren en daarmee te verbeteren. Het gaat daarbij om werkprocessen zoals het vergunnen, toezicht en handhaven van (graaf)werkzaamheden in de openbare ruimte, het inplannen van evenementen en het beheren van industriegebieden.

Werken bij Andes is werken in een innovatieve, dynamische en jonge omgeving. Er heerst een informele bedrijfscultuur waarin korte lijnen, openheid en professionaliteit voorop staan. Samen met zo'n 35 collega's vorm je een hecht team en werk je intensief samen met onze klanten.

Het profiel

Je hebt een afgeronde HBO- of WO-opleiding in een commerciële, bedrijfskundige of technische richting en 1-5 jaar werkervaring binnen de sector industrie of overheid.

Verder beschik je over:

- Natuurlijke overtuigingskracht en je bent creatief en oplossingsgericht
- Een winnersmentaliteit
- Uitstekende presentatievaardigheden
- Een breed netwerk opgebouwd binnen de sector industrie en overheid
- Beheersing van de Nederlandse en Engelse taal. Kennis van de Duitse taal is een pré

Wij bieden

- 40-urige werkweek; standplaats Eindhoven
- Prima basissalaris en uitstekende bonusregeling
- Laptop, telefoon en auto van de zaak (met tankpas)
- Mogelijkheid om jezelf te ontwikkelen

- Een collegiale en dynamische werksfeer
- Gezellige borrels en bedrijfsuitjes
- Afwisselende functie met veel vrijheid en flexibele tijden
- Pensioenregeling

Solliciteren

Ben jij op zoek naar een uitdagende en innovatieve omgeving om je eigen sales skills verder te ontwikkelen en herken jij je in het bovenstaande profiel? Stuur dan je schriftelijke motivatie en CV naar: HR@andes.nl.

Wil je meer informatie over de vacature dan kun je per mail contact opnemen met Rob Huibers, Sales Director, via HR@andes.nl.

Voor meer informatie over Andes/LTC ga naar: www.ltcworld.com.

Acquisitie wordt niet op prijs gesteld.

andes

www.ltcworld.com

